



C.HAFNER zählt zu den führenden Unternehmen der Edelmetall-Technologie. Wir gewinnen Edelmetalle aus Sekundärmaterial, welche wir zu Halbzeugen, Pulver, Barren und 3D-gedruckten CNC-Fräs- und Drehteilen weiterverarbeiten.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen (m/w/d)

KEY ACCOUNT MANAGER – SCHMUCK UND UHREN

Schwerpunkt Europa

Ihre Aufgaben:

- Kundenbetreuung und Kundenakquise
- Ausbau und Pflege der Kundenbeziehungen
- Identifizierung von Kundenerwartungen
- Auftragsbearbeitung und Angebotsausarbeitung
- Erkennen und Einschätzen neuer Potentiale
- Mitarbeit an der Vorbereitung und Durchführung von Messen, Ausstellungen, Veranstaltungen
- Kontinuierliche Beobachtung des Marktes und der Wettbewerbstrends
- Reklamationsmanagement

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation sowie mehrjährige Vertriebs Erfahrung
- Branchenkenntnisse im Markt Schmuck und Uhren
- Begeisterung und Engagement für eine anspruchsvolle Vertriebstätigkeit mit hoher Kundenorientierung, unternehmerischem Denken und strategischem Handeln
- Technisches Verständnis
- Verhandlungssichere Französisch- und Englischkenntnisse
- Erfahrung im Projektmanagement
- SAP- und Office-Kenntnisse
- Reisebereitschaft ca. 30 % – 50%
- Sicheres Auftreten und Freude am Umgang mit Kunden
- Selbstständige, strukturierte und teamorientierte Arbeitsweise

Weitere Informationen finden Sie unter www.c-hafner.de.

Wir freuen uns auf Ihre Onlinebewerbung an kerstin.foerster@c-hafner.de.